|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | (€)  (€)  (€) | (€)  (€)  (€)  (€)  (€)  (€) | (€)  (€)  (€) |  |
| Gastos |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

Especifica cómo funciona tu modelo de negocio. Cómo vas a llegar al mercado y de qué manera vas a monetizar tu solución.

Describe la forma en la que tu producto o servicio aborda el problema, y que ventajas competitivas aporta esta solución.

Aporta datos que pongan en contexto a los inversores sobre el mercado, describe como la competencia resuelve el problema detectado y a través de que productos o servicios similares a tu solución.

LOGO

**Experiencia:**

Texto…

**Experiencia:**

Texto…

**Experiencia:**

Texto…

Posición

**NOMBRE**

Posición

**NOMBRE**

Posición

**NOMBRE**

**EQUIPO DE PROYECTO**

| One pager

Nombre del proyecto

EBTIDA

Ingresos

2021

2022

2023

2024

Proyección Financiera (€)

Uso de los fondos

Detalla los recursos en los que vas a emplear los fondos adquiridos.

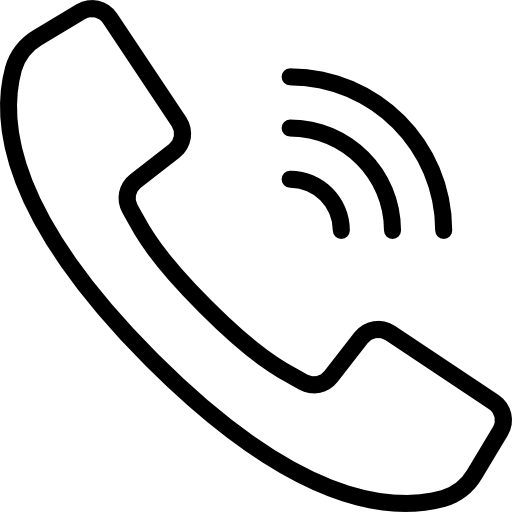
Aporta datos financieros sobre valoración del proyecto, inversión previa e inversión necesaria.

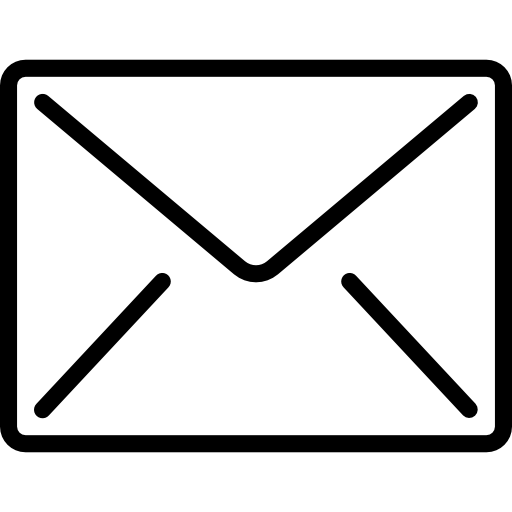
Información financiera

Comenta si cuentas con algún socio o alianza en la ejecución del proyecto.

Alianzas/Socios

Nombre:

 Teléfono:

 Correo:

**NOMBRE DEL PROYECTO**

Contacto del portavoz

MODELO DE NEGOCIO

COMPETIDORES

MERCADO OBJETIVO

Describe el mercado al que te diriges, con una estimación de cuota a alcanzar a corto y medio plazo.

Breve resumen de tu propuesta y los aspectos que la hacen relevante.

Detalla qué problema has detectado en el mercado, cuáles son las necesidades de los usuarios y cómo afrontan el problema en la actualidad.

SOLUCIÓN

PROBLEMA

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO